

TITRE PROFESSIONNEL

MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

NIVEAU 5

LE MÉTIER

Le manager d'unité marchande, dans le respect de la stratégie commerciale de l'entreprise : Organise l'approvisionnement du rayon, assure la présentation marchande des produits et optimise les ventes.

Il gère le centre de profit, recueille les informations commerciales, analyse les indicateurs de gestion et bâtit des plans d'action pour atteindre les objectifs négociés. Il établit également les prévisions de chiffres d'affaires et de marges, anime l'équipe, la dirige, la fait progresser et la fait adhérer aux projets et aux valeurs de l'entreprise. Il déploie au quotidien les réglementations et procédures internes, les règles d'hygiène et de sécurité, de sûreté, de qualité et de protection de la santé au travail.

PRÉ-REQUIS

- Niveau terminale (Obtention d'un niveau 4 ou avoir passé l'examen de niveau 4)
- Aisance dans l'expression écrite et orale

OBJECTIFS

- Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande
- Manager l'équipe de l'unité marchande

SECTEURS CONCERNÉS

Grandes et moyennes surfaces alimentaires ou spécialisées/boutiques/négoces interentreprises

DÉBOUCHÉS

Manager de rayon/Manager d'espace commercial/Manager de surface de vente/Manager d'univers commercial/- Manager de rayon fabrication alimentaire/Manager de rayon non alimentaire/Responsable/animateur/responsable de magasin/Gestionnaire de centre de profit/Chef de rayon/Responsable de boutique/Gérant de magasin/Responsable de succursale/responsable de point de vente/responsable de département

MODALITÉS DE LA FORMATION

- Effectif du groupe : 10 à 15 personnes
- Lieu de la formation : HORIZON REUNION 97430 LE TAMPON
- Horaires : 8h00-12h/13h-16h00
- Alternance (7h de formation en présentiel, le reste du temps en entreprise) / semaine de regroupement
- Tarifs : nous contacter



MOYENS ET SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

- Salle climatisée adaptée à la formation selon les desideratas du référentiel
- Mise à disposition d'ordinateurs portables, wifi, imprimante connectée, ouvrages adaptés

MODALITÉS D'ÉVALUATION EN COURS DE FORMATION

- Evaluation en cours de formation
- Evaluation des périodes en entreprise via bilans
- Passage du titre certifiant en fin de formation

MODALITÉS DE LA CERTIFICATION

- Pour le passage du titre certifiant les compétences des candidats (VAE ou issus de la formation) sont évaluées conformément au référentiel de certification du ministère du travail
- Le titre professionnel Assistant commercial peut être également obtenu par capitalisation ; à partir de l'obtention d'un premier bloc, le candidat dispose de 5 ans pour valider le titre professionnel

LE PROGRAMME

ACTIVITE 1

DEVELOPPER LA DYNAMIQUE COMMERCIALE DE L'UNITE MARCHANDE DANS UN ENVIRONNEMENT OMNISCANAL

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
- Piloter l'offre produits de l'unité marchande
- Réaliser le merchandising de l'unité marchande
- Développer les ventes de services de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omniscanal

ACTIVITE 2

OPTIMISER LA PERFORMANCE ECONOMIQUE ET LA RENTABILITE FINANCIERE DE L'UNITE MARCHANDE

- Etablir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande
- Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande

ACTIVITE 3

MANAGER L'EQUIPE DE L'UNITE MARCHANDE

- Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité
- Accompagner la performance individuelle
- Animer l'équipe de l'unité marchande
- Conduire et animer un projet de l'unité marchande

CONTACTS

Marie FLOCH CAM
Coordonatrice pédagogique :
06 92 67 77 57
horizonreunion@orange.fr

Valdo MAROUDÉ-GOPALLE
Responsable commercial :
06 93 01 24 47
vmg.horizon@gmail.com



EURL HORIZON REUNION
4 Boulevard Michel Debré 97 430 Le Tampon
Tél : 06 92 67 77 57 N° Siret: 481 208254 00021 - APE:8559A
N° Existence : 98 97 033 19 97
horizonreunion@orange.fr